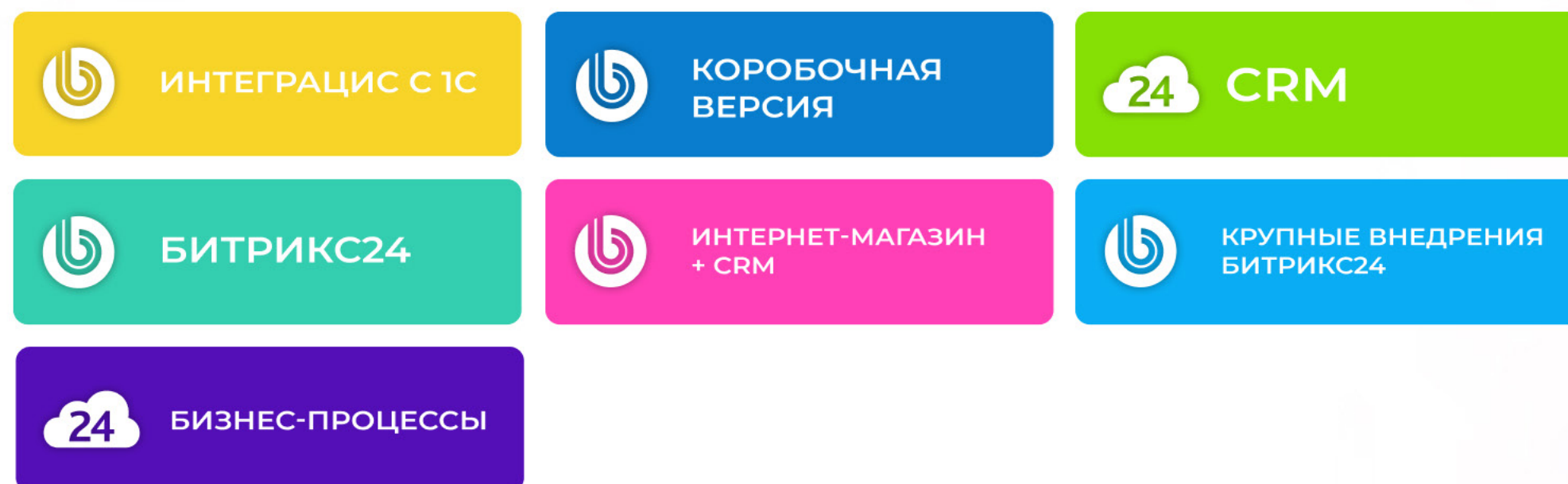




Коммерческое предложение

Внедрение Б24

Чтобы гарантировать успешную и эффективную реализацию платформы, доверьте внедрение Б24 квалифицированным специалистам, у нас есть все существующие компетенции битрикс.



2025

Лидеры продаж Битрикс24
(коробочная версия)



2025

Лидер продаж Энтерпрайз
(облачная версия)



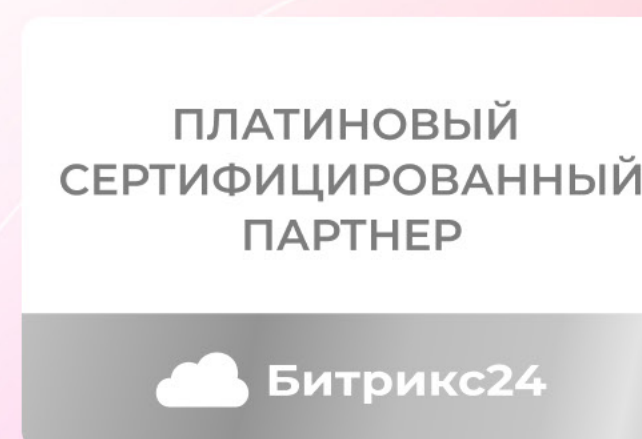
2025

Лидеры продаж
1С-Битрикс



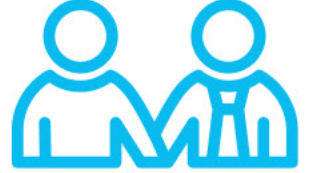
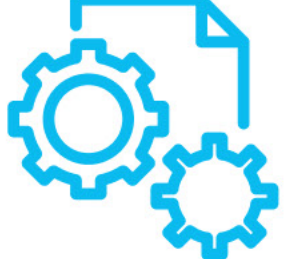
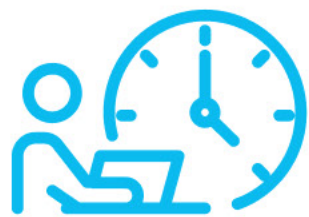
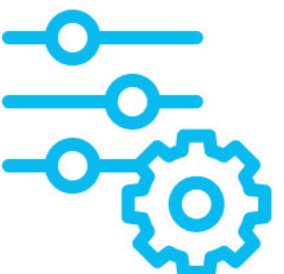
2025

Лидеры продаж Битрикс24
(облачная версия)



На протяжении 10 лет
поддерживаем высший
статус партнера и
являемся лидерами
продаж.

Как происходит процесс внедрения?

-  1. → Знакомимся с клиентом, проводим встречу, на которой обсуждаем специфику работы, определяем главные проблемы компании и проводим презентацию продукта.
-  2. → На основании встречи разбираем, какие задачи может помочь решить Битрикс24, какие инструменты в этом понадобятся.
Подбираем наилучшее решение по лицензии и внедрению.
-  3. → Вместе с проектным менеджером составляем ТЗ
Расписываем бизнес-процессы компании, определяем нюансы и точные настройки.
-  4. → Настраиваем Б24. Процесс настроек занимает от 5 до 10 рабочих дней.
За это время специалист вносит все настройки на портале.
-  5. → Месяц сопровождаем портал после внедрения (для тарифов «Стандарт» или «Расширенный»)
Донастраиваем портал под ваш бизнес, помогаем команде адаптироваться, на созвонах обсуждаем и предлагаем доработки

Ознакомьтесь с нашими тарифами и выберите свой

Услуга	Тариф «Стартовый»	Тариф «Стандарт»	Тариф «Расширенный»
Стоимость	125 000 тенге	355 000 тенге	595 000 тенге
Регистрация портала и общая настройка (параметры рабочего времени, валюта, настройка шаблонов реквизитов и реквизитов компаний)	✓	✓	✓
Приглашение сотрудников в портал	До 10 сотрудников	До 25 сотрудников	До 50 сотрудников
Настройка структуры компании	✓	✓	✓
Настройка открытых линий	1	2	4
Настройка списка источников CRM	✓	✓	✓
Создание направлений сделок (есть ограничения в количестве направлений в зависимости от тарифного плана) Старт + - 2 направления	1	До 2х направлений	До 3х направлений
Настройка стадий лидов и сделок	✓	✓	✓
Оптимизация карточки лид\контакт\сделка (на каждую сущность)	✓	✓	✓
Настройка прав доступа к CRM	✗	До 3х ролей	До 4х ролей
Интеграция почты сотрудников	✗	До 2х электронных адресов	До 3х электронных адресов
Настройка CRM-формы виджета на сайт	✗	До 2х форм	До 4х форм
Настройка роботов	4	6	12
Шаблоны документов CRM	✗	✗	2
Выгрузка контрагентов из Excel	✗	✗	✓
МЕСЯЦ СОПРОВОЖДЕНИЯ (созвоны каждую неделю, доработки портала, адаптация команды)	✗	✓	✓

Месяц сопровождения после внедрения

Самый важный этап работы начинается после запуска, когда команда начинает работать в системе каждый день. Поэтому после внедрения **мы сопровождаем ваш портал 1 месяц и помогаем команде адаптироваться**. Если вы приобрели тариф «Стандарт» или «Расширенный», то получаете:



4 онлайн созвона в Zoom

Каждую неделю по 1 часу



Обучение администрированию портала

(по структуре компании, ролям и доступам)



Дополнительные материалы

И инструкции для изучения системы



Базово до 3 часов доработок

2 часа в подарок за выполнение всех ДЗ



Поддержка в чате

Отвечаем на вопросы по работе портала



До 10 сотрудников

На ваше усмотрение могут присутствовать на созвонах в Zoom

Наша задача, чтобы ваш портал стал **рабочим инструментом**, а не просто установленной системой.



Настроим Битрикс24 под ваш бизнес

Если у вас остались вопросы
по внедрению портала

Позвоните нам
+7 (747) 094 92 73

или напишите в созданную группу в Whatsapp
и мы ответим на них.



Email:

info@b24.kz



Телефоны:

+ 7 (747) 094 92 73 Мобильный

+ 7 (7272) 379 273 Алматы

+ 7 (7172) 696 273 Астана

+ 7 (7212) 940 273 Караганда



Адрес:

100009, Казахстан, г.Караганда,
ул.Комиссарова 45Г, 3 и 4 этаж